

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Донецкий государственный университет»

Юридический факультет
Кафедра гражданского права и процесса

УТВЕРЖДАЮ
проректор

_____ П.А. Машаров
«17» апреля 2025 г.
МП

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

Укрупненная группа направлений подготовки	40.00.00 Юриспруденция
Программа высшего образования	Программа магистратуры
Направление подготовки	40.04.01 Юриспруденция
Профиль образовательной программы	Гражданское право и процесс
Квалификация	Магистр
Форма обучения	Очная, заочная

Рабочая программа может быть адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк 2025

Рабочая программа дисциплины «Коммерческое право» для обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль образовательной программы «Гражданское право и процесс», составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25 ноября 2020 г. № 1451, Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 06 апреля 2021 г. № 245 (с изм. и доп.), в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДонГУ» для набора 2025 года.

Разработчик:

доцент кафедры гражданского права
и процесса

Е.В.Смирнова

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры гражданского права и процесса.
Протокол от 10.04.2025 г. № 4

Заведующий кафедрой

Н.В.Асеева

СОГЛАСОВАНО:

Декан юридического факультета

Н.В.Асеева

16.04.2025 г.

Учебно-методическая комиссия юридического
факультета.

Протокол от 15.04.2025 г. № 3

Председатель

Э.Е.Манивлец

Руководитель основной
образовательной программы,
канд. юрид. наук, доцент

Н.В.Асеева

10.04.2025 г.

1. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1.1. Требования к предварительной подготовке обучающихся, предшествующие и сопутствующие дисциплины, на которых основывается изучение данной:

дисциплины: Гражданское право, Предпринимательское право, Право интеллектуальной собственности, Финансовое право, Налоговое право.

1.2. Дисциплины, курсовые работы и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее:

Судебная защита прав предпринимателей, преддипломная практика (обязательная), Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена, Выполнение и защита выпускной квалификационной работы.

2. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Общая характеристика

Наименование показателя	Значение показателя
Название образовательной программы (далее – ОП)	40.04.01 Юриспруденция (Профиль: Гражданское право и процесс)
Шифр и название в соответствии с учебным планом	Б1.В.ОД.7 Коммерческое право
Часть образовательной программы	Базовая часть
Количество зачетных единиц / всего часов	3 / 108

В случае предъявления от обучающегося или его родителя (законного представителя) заявления на обучение по адаптированной образовательной программе высшего образования, подкрепленного заключением психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК) или медико-социальной экспертизы (МСЭ) с рекомендациями создания индивидуальной программы реабилитации и абилитации (ИПРА), данная рабочая программа может быть адаптирована с учетом индивидуальных особенностей здоровья обучающегося.

2.2. Распределение часов по формам и периодам обучения

Форма обучения	курс	семестр	Общее количество часов					Форма контроля
			лекционных	лабораторных	практических	самостоятельной работы + контроль	всего	
Очная	2	3	13	–	26	66	108	зачёт
Заочная	1	2	2	–	4	102	108	зачёт

3. ЦЕЛИ ДИСЦИПЛИНЫ

Формирование системы теоретических знаний в области правового регулирования коммерческой деятельности; формирование у студентов представлений о предмете дисциплины, ее структуре, связи с другими юридическими дисциплинами; изучение норм коммерческого права и приобретение практических навыков их применения.

4. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ КОМПОНЕНТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ, ИХ ИНДИКАТОРЫ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

4.1. Компетенции

Компетенции	Индикаторы	Результаты обучения
ОПК-4. Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах	ОПК-4.1. Демонстрирует способность письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах	ОПК-4.1.1. Знает содержание норм коммерческого права и способен использовать их для построения устной и письменной позиции по конкретной юридической проблеме; ОПК-4.1.2. Умеет письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе с учетом принципа состязательности судопроизводства; ОПК-4.1.3. Владеет навыками составления юридических документов по делу и навыками публичных выступлений с аргументацией позиции профессионального ведения полемики в судебном процессе.
ПК-5. Способен выполнять обязанности по правовому сопровождению деятельности в области гражданского права и процесса, проведении примирительных процедур.	ПК-5.1. Демонстрирует способность выполнять обязанности по правовому сопровождению деятельности в области гражданского права и процесса, проведении примирительных процедур.	ПК-5.1.1. Знает систему действующего законодательства Российской Федерации в сфере коммерческого права; ПК-5.1.2. Умеет применять нормы права при выполнении обязанности по правовому сопровождению деятельности в области коммерческого права; ПК-5.1.3. Владеет навыками по правовому сопровождению деятельности в области коммерческого права, проведении примирительных процедур.

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Название темы	Краткое содержание темы (вопросы темы)
Коммерческое право в российской правовой системе.	Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Понятие коммерческой деятельности и его соотношение с предпринимательской деятельностью. Торговля как объект правового регулирования. Роль торговли в экономике. Необходимость специального регулирования торговой деятельности. Основные концепции (школы) коммерческого права. Источники и формы коммерческого права.
Система субъектов коммерческого права.	Виды субъектов коммерческого права. Товарный рынок как сфера функционирования субъектов коммерческого права. Коммерсанты

	<p>как основные субъекты коммерческого права: понятие и признаки. Соотношение понятий "коммерсант" и "предприниматель". Виды коммерсантов: дилеры, дистрибьютеры, ритейлеры, торговые дома. Коммерческие посредники и коммерческие представители. Организаторы торгового оборота. Товарные биржи. Правовое регулирование ярмарочной торговли в России. Субъекты, содействующие купле-продаже товаров. Общие положения об участии Российской Федерации, ее субъектов и муниципальных образований в коммерческих отношениях.</p>
Торговые объекты и торговые сети	<p>Понятие торгового объекта. Виды торговых объектов: стационарные и нестационарные. Правовое регулирование торговых объектов в федеральном законодательстве и на уровне субъектов Российской Федерации. Нормативы минимальной обеспеченности населения площадью торговых объектов. Торговые сети: виды, организационно-правовое сопровождение деятельности. Ограничения деятельности торговых сетей. Распродажи: правовой статус, зарубежный опыт и перспективы правового регулирования.</p>
Объекты коммерческого права	<p>Понятие и виды объектов коммерческого права. Товар как экономическая и правовая категория. Признаки товара. Классификация товаров. Российский и зарубежный опыт нормативной и рекомендательной классификации товаров: классификаторы и номенклатуры. Средства индивидуализации товаров. Товарораспорядительные документы.</p>
Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.	<p>Система коммерческих договоров. Реализационные договоры (договоры продаж). Дистрибьютерский договор, дилерский договор. Биржевые сделки. Договор коммерческой концессии. Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Договоры по оказанию услуг, содействующих купле-продаже товаров: маркетинговый договор, договор складского хранения, договор транспортной экспедиции и другие. Организационные договоры. Организационные договоры между коммерсантами и публично-правовыми образованиями. Рамочные договоры и договоры с открытыми условиями: проблемы соотношения. Договорные (хозяйственные) связи в коммерческой деятельности. Классификация договорных связей: по структуре, по времени существования, по целевому назначению. Понятие договорной</p>

	работы. Договорная работа как часть правовой работы. Пределы договорной работы. Принципы договорной работы: правовые и организационные. Договорная политика организации. Субъекты договорной работы, договорные группы. Этапы договорной работы.
Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	Условия коммерческих договоров: виды и порядок формирования. Нормативные ограничения свободы договора. Преддоговорные отношения (преддоговорный этап): проблемы правового регулирования. Способы заключения коммерческих договоров. Общие положения о заключении коммерческих договоров на торгах. Непоименованные в ГК способы заключения коммерческих договоров: запрос предложений, принятие заказа к исполнению и др. Изменение и расторжение коммерческих договоров. Обстоятельства непреодолимой силы в коммерческом обороте. Понятие и субъекты толкования договора. Понятие и принципы исполнения коммерческих договоров. Договорная дисциплина. Момент исполнения договора. Применение унифицированных форм в документировании исполнения коммерческих договоров. Приемка товаров по качеству и количеству. Защита сторон коммерческих договоров. Претензии и рекламации. Ответственность сторон коммерческих договоров. Методика расчета убытков вследствие ненадлежащего исполнения договоров.
Государственное регулирование торговой деятельности	Система способов государственного регулирования торговой деятельности. Защита конкуренции на товарных рынках. Государственная регистрация товаров. Сертификация. Техническое регулирование в коммерческом обороте. Общие положения о государственном контроле и надзоре и муниципальном контроле за осуществлением торговой деятельности. Защита коммерсантов от неправомерных действий контролирующих органов.

6. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Форма обучения – очная, курс – 2, семестр – 3

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Коммерческое право в российской правовой системе.	1	–	2	6	9
Система субъектов коммерческого права.	2	–	4	10	16

Торговые объекты и торговые сети	2	–	4	10	16
Объекты коммерческого права	2	–	4	10	16
Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.	2	–	4	10	16
Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	2	–	4	10	16
Государственное регулирование торговой деятельности	2	–	4	10	16
ИТОГО ПО КОМПОНЕНТУ ОПОП	13	–	26	66	108

6.2. Форма обучения – заочная, курс – 1, семестр – 2

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
Коммерческое право в российской правовой системе.	0,2	–	0,5	12	12,7
Система субъектов коммерческого права.	0,3	–	0,5	15	15,8
Торговые объекты и торговые сети	0,3	–	0,5	15	15,8
Объекты коммерческого права	0,3	–	0,5	15	15,8
Коммерческие договоры. Понятие и принципы договорной работы в коммерческой деятельности.	0,3	–	0,7	15	16
Заключение, изменение и расторжение коммерческих договоров. Толкование коммерческих договоров. Исполнение торговых договоров.	0,3	–	0,8	15	16,1
Государственное регулирование торговой деятельности	0,3	–	0,5	15	15,8
ИТОГО ПО КОМПОНЕНТУ ОПОП	2	–	4	102	108

7. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (СРЕДСТВА) ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

7.1. Контрольные вопросы

1. Понятие коммерции. Функции коммерции.
2. Понятие коммерческой деятельности и ее признаки.
3. Понятие коммерческого права и его задачи.
4. Предмет и методы коммерческого права.
5. Правовое регулирование товарного рынка в РФ. Источники коммерческого права.
6. Становление торгового права в зарубежных странах. Торговая революция в США и Западной Европе.
7. Становление торгового права в России: дореволюционный, советский, современный периоды.
8. Понятие субъекта коммерческой деятельности.
9. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели.

10. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности.
11. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях.
12. Специальные субъекты коммерческой деятельности (организаторы товарного рынка).
13. Правовое регулирование биржевой деятельности.
14. Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности.
15. Торгово-посреднические организации (дилеры, брокеры, трейдеры, торговые дома, торговые агенты, дистрибьюторы и фирмы-стокисты).
16. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара.
17. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права.
18. Правовой режим обращения товаров.
19. Способы обособления товаров.
20. Понятие товарного рынка и его развитие в РФ.
21. Развитие инфраструктуры товарного рынка.
22. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции.
23. Формы монополистической деятельности.
24. Меры по защите конкуренции.
25. Федеральная антимонопольная служба. Функции и полномочия.
26. Субъекты малого и среднего предпринимательства в РФ.
27. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ.
28. Сущность коммерческого договора и его особенности.
29. Заключение торговых договоров.
30. Заключение договоров в сети Интернет.
31. Изменение и расторжение торговых договоров.
32. Отдельные виды реализационных договоров (договор поставки, договор поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, договор контрактации).
33. Отдельные виды посреднических договоров (договор поручения, договор комиссии, агентский договор).
34. Отдельные виды договоров, содействующих торговле (договор об оказании информационных услуг, договор об оказании маркетинговых услуг, договор коммерческой концессии, договор транспортной экспедиции, договор хранения).
35. Функции и формы государственного регулирования коммерческой деятельности.
36. Государственное регулирование ценообразования в торговле.
37. Государственное регулирование безопасности товаров.
38. Лицензирование торговой деятельности.
39. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля (надзора).
40. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении контрольных мероприятий.
41. Правовое регулирование приемки товара.
42. Приемка импортных товаров.
43. Экспертиза качества товаров.
44. Понятие и виды ответственности в коммерческом праве
45. Защита прав потребителя в договоре розничной купли-продажи.

7.2. Темы докладов (рефератов)

1. Понятие и предмет коммерческого права
2. Источники коммерческого права
3. Государственное регулирование коммерческой деятельности
4. Правовое обеспечение конкуренции и ограничение монополистической деятельности
5. Объекты коммерческой деятельности
6. Понятие и виды договоров
7. Заключение, изменение и расторжение договора
8. Договор купли-продажи
9. Договор поставки
10. Договор перевозки
11. Договор аренды
12. Договор подряда
13. Договор хранения
14. Договор комиссии.
15. Договор транспортной экспедиции
16. Договор складского хранения
17. Договор банковского счета
18. Кредитный договор. Виды кредитов
19. Безналичные расчеты в коммерческой деятельности
20. Понятие, содержание и форма внешнеторгового договора купли-продажи

8. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Общая оценка знаний обучающихся по дисциплине проводится по 100-балльной шкале исходя из максимума, приведенного в таблице ниже.

Организационно-учебная работа в аудитории оценивается на основе таких критериев как посещаемость занятий, своевременное и качественное выполнение домашних заданий, активность во время проведения лекционных и практических занятий (участие в обсуждении текущего и пройденного материала, решение задач и т.п.).

Самостоятельная работа оценивается на основе предоставленных на проверку выполненных домашних, индивидуальных заданий с учетом своевременности их предоставления и соответствия требованиям к их выполнению.

Количество баллов за контрольную работу вычисляется как сумма баллов за все входящие в её состав задания. Каждое задание оценивается исходя из максимально возможного количества баллов с учетом правильности выполнения задания, полноты приводимых обоснований.

По результатам работы в семестре обучающийся, набравший не менее 60 баллов, имеет право получить оценку. Те, кто претендует на более высокий балл, проходят промежуточную аттестацию. Максимальное количество баллов на промежуточной аттестации – 100. Общее количество баллов за семестр вычисляется как максимальная из полученных за семестр и на промежуточной аттестации и выставляется согласно принятому порядку.

8.1. Форма обучения – очная, курс – 2, семестр – 3

Номера тем	Виды работ	Максимальное количество баллов
1-7	Организационно-учебная работа в аудитории	70
	Самостоятельная работа	20
	Контрольная работа по теоретическому материалу	10

Общий итог за семестр	100
-----------------------	-----

8.1. Форма обучения – заочная, курс – 1, семестр – 2

Номера тем	Виды работ	Максимальное количество баллов
1-7	Организационно-учебная работа в аудитории	20
	Самостоятельная работа	80
	Контрольная работа по теоретическому материалу	10
Общий итог за семестр		100

Соответствие баллов оценке

Количество баллов из 100	ECTS	Оценка по пятибалльной шкале	
		Экзамен, дифференцированный зачет	Зачет
90-100	A	отлично	зачтено
80-89	B	хорошо	зачтено
75-79	C		зачтено
70-74	D	удовлетворительно	зачтено
60-69	E		зачтено
35-59	FX	неудовлетворительно	не зачтено
0-34	F		не зачтено

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА

Учебные занятия проводятся в корпусе юридического факультета ДонГУ (г. Донецк, пр. Гурова, 6). Для проведения занятий требуется аудитория, оборудованная меловой или маркерной доской, мультимедийный проектор и экран, ноутбук, комплект учебной мебели для студентов, рабочее место преподавателя, выход в Интернет – проводной или с использованием Wi-Fi.

Для самостоятельной работы используются текстовые и электронные ресурсы Научной библиотеки университета и других электронных библиотечных баз данных, учебно-методическое обеспечение, представленное в учебно-методическом кабинете Главного корпуса (ауд.405).

Обучающиеся имеют возможность использовать учебные материалы по дисциплине, размещенные на платформе Moodle Центра дистанционного образования ФГБОУ ВО «ДонГУ». При изучении дисциплины могут применяться электронное обучение и дистанционные образовательные технологии.

С использованием ресурсов платформы дистанционного образования осуществляется текущий контроль знаний обучающихся на основе тестирования и проверки результатов самостоятельной работы.

10. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

10.1. Основная литература

1. Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. -- 7-е изд. , перераб. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2024. - 606 с. - (Высшее образование). - Текст : непосредственный. ISBN 978-5-534-19860-7

2. Коммерческое право: учебник для студентов вузов, обучающихся специальностям «Юриспруденция» и «Коммерция (торговое дело)» / Н.Д. Эриашвили, М.Н. Илюшина, П.В. Алексей [и др.] ; под редакцией М. М. Рассолова, И. В. Петрова, П.В. Алексия. — 4-е изд. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019 — 503 с. — ISBN 978-5-238-01792-1. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81785.html> (дата обращения: 31.03.2025). - Текст: электронный.

10.2. Дополнительная литература

1. Попондопуло В. Ф. Предпринимательское право : учебник : в 2 т. Т I. — 6-е изд., перераб. и доп. / В.Ф. Попондопуло. - Москва : Проспект, 2023. - 624 с. - ISBN 978-5-392-38683-3. - URL: <https://ibooks.ru/bookshelf/390976/reading> (дата обращения: 31.03.2025). - Текст: электронный.

2. Попондопуло В. Ф. Предпринимательское право : учебник : в 2 т. Т II. — 6-е изд., перераб. и доп. / В.Ф. Попондопуло. - Москва : Проспект, 2023. - 640 с. - ISBN 978-5-392-38689-5. - URL: <https://ibooks.ru/bookshelf/390977/reading> (дата обращения: 31.03.2025). - Текст: электронный.

3. Ибрагимов А.Ш. Коммерческое право. Учебное пособие (курс лекций) для направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиля «Гражданское право». - Махачкала: ДГУНХ, 2019 - 181 с.

4. Коммерческое право: учебное пособие / Т.В. Конопляникова. – Оренбург: ОГУ, 2021 - 133 с. – ISBN 978-5-7410-2645-8

11. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. **Национальная электронная библиотека (НЭБ):** федеральная государственная информационная система / Министерство Культуры РФ; Российская государственная библиотека. – Москва, 2019- . – URL: <https://rusneb.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный, подписка. Необходима установка программного обеспечения. – Текст: электронный.

2. **eLIBRARY.RU:** научная электронная библиотека: сайт. – Москва, 2000- . – URL: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: для авторизов. пользователей. –Текст: электронный.

3. Научная электронная библиотека **«КиберЛенинка»:** сайт / Ассоциация «Открытая наука». – Москва, 2014- . – URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.

4. Электронно-библиотечная система **«Лань»:** [сайт]. – URL: <https://e.lanbook.com> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: издания Сетевой электронной библиотеки, для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.

5. **ЭБС Юрайт:** электронная библиотечная система: сайт. – Москва, 2013. – URL: <https://urait.ru/library/svobodnyy-dostup/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: издания свободного доступа, для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.

6. **Электронно-библиотечная система ДонГУ:** сайт / ФГБОУ ВО «ДонГУ». – Донецк, 2016- . – URL: <http://library.donnu.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.

7. **Электронный каталог** Научной библиотеки ДонГУ: раздел сайта / НБ ДонГУ. – Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://library.donnu.ru/catalog/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: поиск свободный, электронные документы – для пользователей ДонГУ.

8. **Электронный архив** ДонГУ: раздел сайта / НБ ДонГУ. – Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://repo.donnu.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный.

12. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

1. Windows 7 PRO (корпоративная лицензия ДонГУ № 46484614)
2. Microsoft Office (корпоративная лицензия ДонГУ № 46472919)
3. Microsoft Visual Studio (лицензия программы Dream Spark для высших учебных заведений)
4. Антивирус Касперского, Adobe Acrobat Reader, xPDF (лицензии GPL, Apache, BSD для свободного программного обеспечения).